



Fiebre de GMM en tu organización

Roberto Kennedy Padilla D.A. 209

No vivimos a la altura
de nuestras capacidades.

Vivimos a la altura de
nuestras creencias.



Cambios que se presentaron en el proceso de venta para GMM



Prospección a distancia



Presentación y cierre a distancia

Cambios que se presentaron en la **gestión con nuestros Agentes**



Coaching a distancia



Sesiones virtuales

El reto que hoy vivimos se llama:

DISTANCIA



Reto frente a la distancia con los prospectos

Impactar en la llamada y/o mensaje

Sensibilizando
sobre los riesgos

Mostrando
beneficios claros

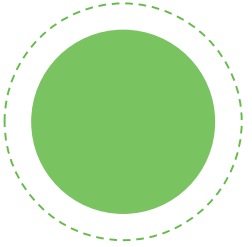
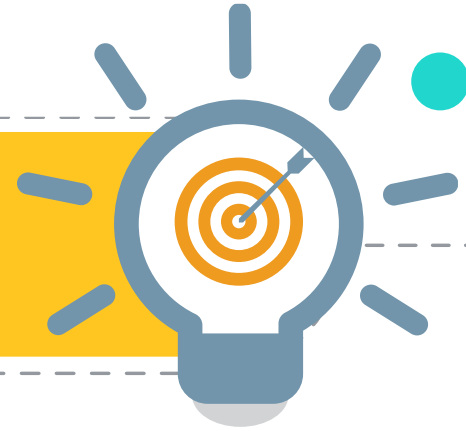
Reto frente a la distancia con nuestros Agentes

Conectarte de corazón

Hacerles ver la
oportunidad
que existe

Darles ideas
claras

Ideas claras



Prospección mediante cartera

Platica de ventas enlatada

Lluvia de cotizaciones

Impulsa en tu D.A. el Kick off diario

**Impulsa en tu D.A. el reclutamiento
orientado a GMM**



**Impulsa en tu D.A. juntas exclusivas de
GMM Semanales (Generales y Noveles)**



Impulsa en tu D.A. el plan de carrera de GNP

**Impulsa en tu D.A. el reconocimiento
semanal de solicitud**



**Impulsa en tu D.A. el Top 10 y
reconócelo públicamente**



Impulsa en tu D.A. la venta mensual GM45



**Impulsa en tu D.A. el grupo
de whatsapp de dudas GMM**

Impulsa en tu D.A. el seguimiento a resultados para todos los Agentes



Impulsa en tu D.A. un interés genuino

“ La misma agua hirviendo que ablanda una papa, endurece un huevo. ”



No es la circunstancia,
sino lo que llevas dentro